

Speicherflexibilität sicher vermarkten

Flexibilitäten von Batteriespeichern im Intraday-Handel zu vermarkten, ist für be.storaged-Kunden seit Herbst 2023 möglich. Die notwendigen Aufgaben der Marktkommunikation übernimmt die AKTIF-Unternehmensgruppe automatisiert als Process-as-a-Service.

Batteriespeicher boomen und das nicht ohne Grund. Speziell gewerbliche Kund:innen können erhebliche Stromkosten sparen, indem sie günstigen Strom – aus eigener Erzeugung oder dem Netz – dann verfügbar machen, wenn er benötigt wird. Zwischenzeitlich hat sich neben Lastspitzenkappung, Eigenverbrauchs- oder Beschaffungsoptimierung auch die Vermarktung von Speicherflexibilitäten als einträgliches Geschäftsmodell erwiesen. Hierbei wird freie Kapazität des Energiespeichers am Strommarkt angeboten.

Das bestätigt auch Felix Heimke, Product Manager bei der be.storaged GmbH. Unter dem Dach der EWE AG hat sich das Unternehmen in den letzten Jahren als Experte für Energiespeicherlösungen in Gewerbe und Industrie erfolgreich positioniert. „Die Vermarktung und sinnvolle Nutzung der

durch Batteriespeicher gewonnenen Flexibilität wird zunehmend wichtiger – sowohl vor dem Hintergrund von Kostenoptimierungen beim Energieverbrauch als auch im Hinblick auf die Stabilisierung des Stromnetzes. Die Treiber kommen also aus unterschiedlichster Richtung und die Spielwiese der Wertschöpfung ist enorm groß.“

Handel als weiterer Use-Case

Auch be.storaged ergänzt sein Angebotsportfolio seit 2023 durch die Option der Flexibilitätsvermarktung. Im September 2023 wurde der erste Kunde angeschlossen, inzwischen seien weitere hinzugekommen, etliche stünden in den Startlöchern. Umgesetzt wird auch dieses neue Erlösmodell mit dem Energiemanagementsystem (EMS) okean.OS – einer Eigenentwicklung von be.storaged, welche

die unterschiedlichsten Nutzungsszenarien unterstützt. „Die Batteriespeicher sind direkt angebunden, der Mehrwert liegt aber vor allem in der Abbildung und Orchestrierung des Zusammenspiels aller möglichen Erzeugungs- und steuerbaren Lasteinheiten auf Kundenseite“, berichtet Heimke. Eine parallele Ausführung von mehreren Anwendungsfällen sei nicht nur ohne Probleme möglich, sondern sogar der von be.storaged präferierte und gängige Betriebsmodus. „Jeder Bereich birgt dabei spezifische Einsparungschancen und trägt dazu bei, die Wirtschaftlichkeit des Batteriespeichers weiter zu steigern“, erklärt Felix Heimke.

Das Geschäftsmodell der Flexibilitätsvermarktung funktioniert im Detail recht einfach: Entscheidet sich ein Unternehmen für die Teilnahme, lotet das EMS entlang der Lastprognose auf Kundenseite exakt aus, ob und wieviel Speicherkapazität – abzüglich des Bedarfs für die lokalen Anwendungsfälle – hierfür zur Verfügung steht. Diese Berechnung erfolgt innerhalb jeder Viertelstunde unter Berücksichtigung jeglicher Einflussgrößen für die nächsten 36 Stunden und wird in Echtzeit an die Cloud-Vermarktungsplattform von be.storaged kommuniziert. Im Rahmen eines virtuellen Kraftwerks können die zurückgemeldeten Kapazitäten nun von be.storaged kundenübergreifend gebündelt an der Strombörse – günstige Handelsbedingungen vorausgesetzt – monetarisiert werden.



Die Flexibilität von Stromspeichern ist ein zunehmend gefragtes Produkt an den Strommärkten. (Foto: be.storaged GmbH)



Das Bilanzkreismanagement als Teil der Flexibilitätsvermarktung übernimmt die AKTIF-Unternehmensgruppe als Dienstleistung. (Foto: Aree_S / shutterstock.com)

Bilanzkreismanagement-as-a-Service

Bevor das neue Geschäftsmodell starten konnte, waren allerdings erhebliche Vorarbeiten zu leisten. Denn mit dem Marktzugang übernimmt be.storaged automatisch auch Verantwortung für einen eigenen Bilanzkreis, in dem Stromkäufe und -verkäufe bilanziell verrechnet werden müssen. Damit verbunden sind klar definierte Marktkommunikationsaufgaben – sowohl gegenüber dem zuständigen Übertragungsnetzbetreiber als auch gegenüber dem Lieferanten auf Kundenseite. „Hierbei durften wir uns von Anfang an keine Schwächen erlauben, denn Übertragungsnetzbetreiber in der Funktion des Bilanzkreiskoordinators verstehen wenig Spaß, wenn Bilanzkreise nicht ausgeglichen sind. Wer hier nicht sauber arbeitet, läuft schnell Gefahr, den Bilanzkreis zu verlieren“, präzisiert Heimke. Ein Job für Profis – und so startete bereits 2022 die Suche nach einem geeigneten Partner. Am Ende fiel die Wahl auf die AKTIF-Unternehmensgruppe. „Uns war es wichtig, dass wir uns auf die Prozesse verlassen können, ohne damit selbst viel Berührung im Tagesgeschäft zu haben“, betont der Produktmanager und ergänzt: „Dieser Plan geht im Hinblick auf unsere bisherigen Erfahrungen voll auf.“



Der Fokus der 2017 gegründeten be.storaged GmbH liegt neben der Projektierung, dem Bau und Betrieb von Batteriesystemen inzwischen immer stärker auf der wirtschaftlichen Nutzung der vorhandenen Speicherkapazität. (Foto: be.storaged GmbH / Izabela Mittwillen)

„Tatsächlich hatten wir schon einmal die Situation eines ‚Urgent Calls‘ von Tennet. AKTIF hat sofort reagiert, was uns nochmal klar bestätigt hat, dass wir mit dieser Konstellation der Zusammenarbeit auf der sicheren Seite sind“, äußert sich Felix Heimke zufrieden. So sieht be.storaged auch die Umstellung auf AS4-Kommunikation entspannt. Im Zuge des „Process-as-a-Service“-Angebots kann jederzeit darauf vertraut werden, dass der Datenaustausch in Richtung ÜNB sowie des jeweiligen lieferantenseitigen Counterparts verlässlich und vorgabenkonform nach MPES und GPKE erfolgt. Den Lieferanten wird neben der obligatorischen Day-After-Meldung sogar noch zusätzlicher Service geboten, indem AKTIF beispielsweise auch die im EMS erfassten PV-Erzeugungszeitreihen eines Kunden bei Bedarf elektronisch zur Verfügung stellt, damit der Vertrieb vor dem Hintergrund einer Speicherintegration ebenfalls besser planen kann.

Produktmanager Felix Heimke ist mehr als zuversichtlich, dass sich Speicher im Energiemarkt der Zukunft etablieren. „Mit unserem smarten Energiemanagement und nicht zuletzt mit Unterstützung von AKTIF erbringen wir den Beweis, dass die Umsetzung vielfältiger und nachhaltiger Geschäftsmodelle trotz hoher Komplexität der prozessualen Rahmenbedingungen schon heute gelingen kann.“ (pq)

www.be-storaged.de
www.aktif.energy