

Pressemappe anlässlich der E-world energy&water 2016

Inhalt

Presseinformationen

- **BS|ENERGY nutzt mit ProCom-Lösung ITA die Chancen des Intraday-Handels**
Untertägiger Handel soll Stromerlöse um ein Viertel steigern
- **Historische Daten des Intraday-Handels schärfen den Blick für künftige Chancen**
Neuer Marktinformationsservice von ProCom gestattet Rückschlüsse auf Handelsverhalten und Marktdynamik

Hintergrundinformation

- **Über die ProCom GmbH**
Die Positionierung des Aachener Beratungshauses ProCom in Kürze

Das Bildmaterial und die Texte dieser Pressemitteilungen sind im Internet verfügbar. Zum Download rufen Sie bitte bei www.press-n-relations.de den vollständigen Text der Meldung auf. Sie finden ihn, wenn Sie unter „News“ in der „Suche nach Kunde“ den Begriff „ProCom GmbH“ auswählen.

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit:

ProCom GmbH – Stefanie Lakemper
Luisenstraße 4 – 52070 Aachen
Tel. +49 241 51804-105
Fax +49 241 51804-30
stefanie.lakemper@procom.de
www.procom.de

Press'n'Relations II GmbH – Ralf Dunker
Gräfstraße 66 – 81241 München
Tel.: +49 89 5404722-11
Fax: +49 89 5404722-29
du@press-n-relations.de
www.press-n-relations.de

Bei Veröffentlichung bitten wir um zwei Belegexemplare.

BS|ENERGY nutzt mit ProCom-Lösung ITA die Chancen des Intraday-Handels

Untertägiger Handel soll Stromerlöse um ein Viertel steigern

Aachen, 16. Februar 2016 – Die Braunschweiger Versorgungs-AG & Co. KG, BS|ENERGY, betreibt einen Kraftwerkspark, dessen wesentliche Komponenten das Heizkraftwerk Mitte (u.a. mit einer GuD-Anlage), das Heizkraftwerk Nord sowie ein Biogas-Blockheizkraftwerk sind. Zudem ist das Unternehmen an dem 750-MW-Steinkohlekraftwerk Mehrum zu einem Sechstel (entspricht ca. 115 MW_{el}) beteiligt. Zusammen haben die Anlagen eine Erzeugungsleistung von ca. 300 MW, die jetzt durch den Intraday-Handel so wirtschaftlich wie möglich genutzt werden soll.

BoFiT ist Basis für optimalen Kraftwerkseinsatz

Seit 2008 optimiert BS|ENERGY den Betrieb dieser Kraftwerke mit Hilfe von BoFiT, einer ProCom-Lösung zur Planung und Optimierung von Erzeugung und Energiehandel. Bei der Optimierung berücksichtigt die Lösung vertragliche Verpflichtungen und den Wärmebedarf, bezieht Brennstoffpreise, Wartungskosten, Verfügbarkeiten und die technischen Rahmenbedingungen ein und liefert auf Basis aktueller Daten belastbare Vorschläge für den optimalen Kraftwerkseinsatz. „Bislang haben wir am Vortag unsere Einsatzplanung mit BoFiT optimiert und unsere Anlagen day-ahead vermarktet“, berichtet Benjamin Steneberg, Abteilungsleiter Portfoliomanagement bei dem Braunschweiger Versorger. Die Lösung hat sich bewährt: „Mit der Zeit haben wir die Empfehlungen der ProCom-Lösung mehr und mehr zu schätzen gelernt“, sagt er. BS|ENERGY hat daher das zur Optimierung hinterlegte Modell regelmäßig verfeinert und so die Güte der Entscheidungsvorschläge verbessert. Eine untertägige Optimierung blieb bisher jedoch aus. „Unsere Tagesplanung haben wir nur bei besonderen Anlässen korrigiert – zum Beispiel bei verändertem Wärmebedarf, bei Extrempreissituationen oder einem Kraftwerksausfall.“

Jetzt möchte BS|ENERGY die Flexibilität ihrer Erzeugungsanlagen jedoch konsequent im Intraday-Handel vermarkten. „Wir haben den Markt in den vergangenen Jahren aufmerksam beobachtet“, sagt der Portfoliomanager, „nutzten den Intraday-Handel aber nur zum Ausgleich von Fehlmengen, etwa bei einem Kraftwerksausfall.“ Um das Potenzial des zunehmend attraktiven und dynamischen Markts auszuschöpfen, fehlten die Werkzeuge; weder der Datenaustausch noch die Prozesse waren auf eine schnelle Kommunikation ausgelegt. „Vieles haben wir bisher quasi manuell erledigt“, erklärt er.

ITA ermöglicht, die Flexibilität der Anlagen spontan zu vermarkten

Mit Einführung der IT-Lösung ITA von ProCom ändert sich das: Wurden früher manche Daten per E-Mail ausgetauscht oder Absprachen per Telefon getroffen, findet der Informationsaustausch heute über die IT statt, quasi in Echtzeit. Handelsabteilung und Leitstelle können also schnell kommunizieren, Fahrweisen anpassen und die Chancen des

Marktes nutzen. Dessen Potenzial ist immens, wie Steneberg feststellt. „Obwohl wir zunächst nur zu Bürozeiten am Intraday-Markt aktiv sein möchten, rechnen wir mit einem Erlösanstieg in diesem Bereich um etwa 25 Prozent.“ Die Auswertung basiert auf der Auswertung historischer Daten und gab vor etwa einem Jahr den Anstoß, den Intraday-Handel künftig konsequent zu nutzen.

Gebote können bis 30 Minuten vor Lieferung abgegeben werden

ITA bringt hierzu die besten Voraussetzungen mit: Die IT-Lösung unterstützt die Überwachung und Steuerung des eigenen Portfolios, verschafft Übersicht über Börsenbewegungen und Preisentwicklungen und bietet die Möglichkeit, direkt an der EPEX Spot Intraday (demnächst auch an der Nordpool) zu handeln. ITA stellt Day-ahead-Fahrpläne und Intraday-Produktion gegenüber und zeigt die Verfügbarkeiten an. Er berechnet offene Positionen und liefert auf Basis aktueller Anlagendaten, Verfügbarkeiten, Last- und Marktinformationen geeignete Handelsvorschläge zum Ausgleich der offenen Position. Diese können einfach als Gebot an die Börse gestellt werden – und das sogar mit nur 30 Minuten Vorlauf vor der Lieferung.

Kraftwerksdaten quasi in Echtzeit verfügbar

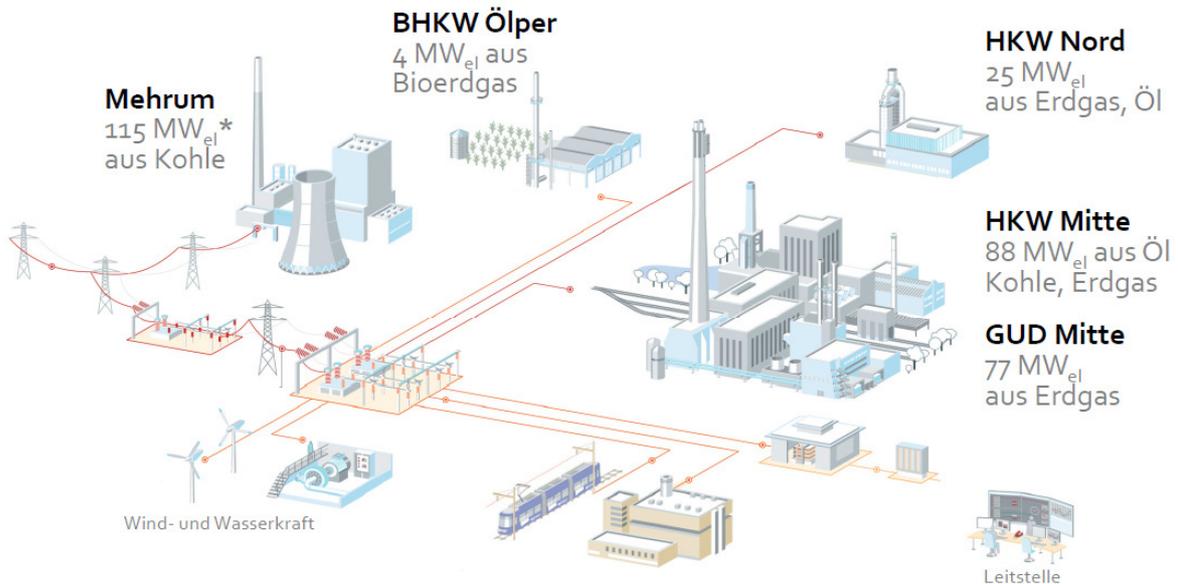
Vor der ITA-Einführung hat BS|ENERGY zusammen mit Beratern der ProCom die relevanten Prozesse angepasst und beschleunigt – eine wesentliche Bedingung, um die Reaktionsfähigkeit zu steigern und die Möglichkeiten des Marktes auszuschöpfen. Auch die Modellierung der Kraftwerke in BoFiT wurde verbessert. Insbesondere die Kennlinien galt es zu verfeinern, um die Kraftwerksflexibilität möglichst genau abbilden zu können. „Wichtig war beispielsweise, bei den KWK-Anlagen nicht nur den Betrieb bei Kondensation oder maximaler Wärmeauskopplung zu betrachten, sondern auch verschiedene Verhältnisse von Strom- zu Wärmeleistung sowie das Speichervermögen des Fernwärmenetzes genau zu modellieren“, nennt Steneberg ein Beispiel.

BS|ENERGY startet kontinuierlichen Intraday-Handel im Februar

Im Februar 2016 geht ITA bei der BS|ENERGY in Betrieb. „Die Teams müssen sich sicherlich noch ein paar Wochen daran gewöhnen, dass der Kraftwerkseinsatz handelsorientiert erfolgt und eine Software Vorschläge für die beste Fahrweise erstellt“, meint Steneberg. „Anders lassen sich die vielen kleinen Chancen, die der Intraday-Handel bietet, aber nicht wahrnehmen.“ In den kommenden sechs Monaten möchten die Braunschweiger im Tagesbetrieb ausloten, welches Potenzial in der Vermarktung der Flexibilitäten steckt. „Falls unsere Erwartungen sogar übertroffen werden, ist auch die Ausweitung des Intraday-Handels auf die Nachtstunden und Wochenenden denkbar“, sagt er. Eins steht aber heute schon fest: Die Investitionen für die Vorbereitung des Intraday-Handels werden sich schon in weniger als zwei Jahren bezahlt gemacht haben.

(ca. 5000 Zeichen)

Stromerzeugungsportfolio der BS|ENERGY



* Kraftwerksscheibe, frei verfügbarer Anteil der BS|ENERGY am Kraftwerk Mehrum

Grafik: Storkan Informationsdesign, Bearbeitung: Press'n'Relations II GmbH | Quelle: BS|ENERGY



Synergie-Sechseck: Im Zuge des Projekts Intraday-Handel hat BS|ENERGY viele Prozesse optimiert und die Basis geschaffen, um die Kraftwerkskapazität und -flexibilität besser zu vermarkten. Die Einführung der ProCom-Lösung ITA für den automatisierten Intraday-Handel ist hierbei ein wesentlicher Baustein. (Grafik: BS|ENERGY)



Benjamin Steneberg, Abteilungsleiter Portfoliomanagement bei BS|ENERGY

Historische Daten des Intraday-Handels schärfen den Blick für künftige Chancen

**Neuer Marktinformationsservice von ProCom gestattet
Rückschlüsse auf Handelsverhalten und Marktdynamik**

Aachen, 16. Februar 2016 – Der richtige Handelszeitpunkt ist ein wesentlicher Erfolgsfaktor am kontinuierlichen Intraday-Markt. Hier zählt Schnelligkeit und das richtige Timing. Mit einem neuen Marktinformationsservice ermöglicht die ProCom GmbH den Zugriff auf historische Intraday-Handelsdaten, die Rückschlüsse auf das Handelsverhalten und die Marktdynamik erlauben. Auf Basis der Daten können Händler unternehmensspezifische Analysen erstellen, ihre Handelsstrategien validieren oder Korrelationen bestimmen. So führt die systematische Auswertung der Vergangenheit zu einer besseren Einschätzung bestimmter Marktsituationen der Zukunft.

Die aufgezeichneten Daten umfassen die Geschäfte und die Gebote (Verlauf der Orderbücher) des kontinuierlichen Intraday-Handels an der EPEX SPOT und sind nach Marktgebieten und Produkten gegliedert. Enthalten sind Zeitpunkt, ID, Preis, Volumen und Kauf-/Verkaufsrichtung sowie der Änderungsstatus.

Neben dem einmaligen Abruf der Daten bietet ProCom verschiedene Abo-Modelle an: Zur Auswahl stehen die wöchentliche Bereitstellung der getätigten Geschäfte für alle Märkte oder aber die tägliche Bereitstellung dieser Daten inklusive sämtlicher Orderbücher. Interessenten können kostenlos einen limitierten Zugang erhalten, um den neuen Marktinformationsservice kennenzulernen.

Über die ProCom GmbH

Aachen, 16. Februar 2016 – Der Geschäftsbereich Energie der ProCom GmbH berät in allen Fragen der zentralen Wertschöpfung von Energieerzeugung und Energiehandel. ProCom-Studien machen Chancen und Risiken von Entscheidungen transparent. Mit Prozess- und IT-Wissen begleiten ProCom-Berater die erfolgreiche Umsetzung strategischer Vorgaben bis in den operativen Betrieb.

Mit IT-Lösungen, Prognosen und Marktinformationen von ProCom werden Energieportfolios in allen Zeithorizonten und Märkten optimal bewirtschaftet. Mehr als 70 produktive Lösungen in Europa helfen namhaften europäischen Kunden dabei, ihre Geschäftsprozesse effizienter zu gestalten und jederzeit informierte Entscheidungen zu treffen.

Strategien auf die Erde bringen

Der ProCom-eigene Beratungsansatz zielt darauf ab, Strategien auf die Erde zu bringen. Dies geschieht, indem Prozesse und IT-Systeme genau auf die Strategie abgestimmt und zeitnah im Unternehmen umgesetzt werden. So bleiben steigende Anforderungen, die sich aus der Teilnahme an verschiedenen Märkten oder neuen regulatorischen Bestimmungen ergeben, beherrschbar. Die handelnden Personen sind jederzeit entscheidungsfähig.

Transparenz über Chancen und Risiken

ProCom-Studien verschaffen Unternehmen der Energiewirtschaft Klarheit über die Chancen und Risiken strategischer Entscheidungen. Sie basieren auf einem techno-ökonomischen Modell des individuellen Portfolios. Mit Hilfe von Modellvarianten und Szenarienrechnungen können die Effekte geplanter Veränderungen, wie Investitionen, Kooperationen oder der Einstieg in neue Märkte, quantitativ bewertet werden.

ProCom-Lösungen und Services

Mit ProCom-Lösungen – basierend auf der BoFiT IT-Plattform oder dem ITA – und Marktinformationen, wie Preisprognosen und HPFCs, werden Energieportfolios in ganz Europa über alle Zeithorizonte hinweg bestmöglich bewirtschaftet.

Fakten

- 1977: Gründung der ProCom GmbH in Aachen
- 90 Mitarbeiter
- Geschäftsführung:
Dr. rer. pol. Max Scheidt, Dr.-Ing. Andreas Nolden

Über ProCom GmbH

ProCom berät in zentralen Fragen von Energieerzeugung und -handel. Mit Prozess- und IT-Wissen begleiten ProCom-Berater die Umsetzung strategischer Vorgaben bis in den operativen Betrieb. Unsere IT-Lösungen sorgen für die optimale Vermarktung von Energieportfolios in allen Zeithorizonten und Märkten.